



Treuhandfirmen-Verkauf: Wozu ein Vermittler? / Aktuelle Firmenangebote Dezember 2016

Geschätzte Treuhänderinnen und Treuhänder

Ein ereignisreiches und anspruchsvolles Jahr 2016 liegt hinter uns, und das 2017 dürfte nicht weniger herausfordernd werden.

Der digitale Wandel hat das Potenzial, die Art und Weise der Dienstleistungserbringung in der Treuhandbranche fundamental zu verändern. Cloud-Computing und onlinebasierte Buchhaltungssysteme, welche bereits heute eingesetzt werden, um Geschäftsprozesse effizienter abzuwickeln, sind erst der Anfang dieser bevorstehenden Evolution.



Das Jahresende ist ein guter Zeitpunkt, sich über die Zukunft und die Nachfolge im eigenen Geschäft Gedanken zu machen.

Im 2016 durften wir wiederum einige Treuhänder dabei unterstützen, ihre Nachfolge vorzubereiten oder durch einen Firmenverkauf zu regeln. Auf www.acan.ch finden Sie laufend aktualisierte Angebote für Firmenverkäufe, Kaderstellen und Kooperationsgesuche.

Wozu braucht ein Treuhänder denn überhaupt einen [Firmenvermittler](#)? Dieser Frage gehen wir in dieser Ausgabe nach.

Die Essenz vorweg: Dank unserer vielfältigen Kontakten können wir Ihnen in kurzer Zeit qualifizierte und solvente Käufer absolut diskret vermitteln, und Sie in den Verhandlungen coachen und begleiten. Als Einstieg bieten wir Ihnen weiterhin einen individuellen [Nachfolge-Workshop](#) an, wo Sie mit uns mögliche Nachfolgelösungen diskutieren können.

Aktuell besteht eine grosse Nachfrage nach kleineren Treuhandfirmen im Grossraum Zürich und im Raum Zug. Wir freuen uns über entsprechende Angebote.

Wir wünschen Ihnen ein erfolgreiches 2017

Matthias Amberg, Geschäftsführer ACAN AG

Wozu braucht ein Treuhänder überhaupt einen Firmenvermittler ?

Als Treuhandfirmen-Inhaber(in) sind Sie es gewohnt, ein Unternehmen aufzubauen und erfolgreich zu führen. Aber wie ernten Sie die Früchte für diese Aufbauarbeit?

Plötzlich stellen sich Ihnen ganz neue Fragen:

- Welcher Preis ist für mein Unternehmen erzielbar?
- Wie bereite ich mein Unternehmen auf die Nachfolge vor?
- Wie wahre ich die Diskretion, damit meine Kunden und Mitarbeiter nicht abspringen?
- Wie finde ich einen qualifizierten und solventen Käufer?
- Wie läuft der Verkaufsprozess idealerweise ab?

Als Pionier für die Vermittlung von Treuhandfirmen kennen wir uns in diesen Fragen aus, was für Sie die folgenden Vorteile hat:

- Realistische, optimale Verkaufspreise, dank Kenntnis aktueller Marktpreise
- 100% Diskretion. Ihre Identität wird nur nach Rücksprache mit Ihnen offengelegt.
- Zur Optimierung des Verkaufserlöses wird die Unternehmung attraktiver und profitabler gemacht, und eine attraktive Verkaufsdokumentation erstellt.
- Aufgrund unseres Netzwerkes und unserer Datenbank von qualifizierten TreuhänderInnen können wir Ihnen meist innerhalb weniger Wochen genügend Kaufinteressenten finden für einen erfolgreichen Verkauf.
- Durch einen konzentrierten, gut strukturierten Verkaufsprozess mit paralleler Verhandlungsführung erhalten Sie erfahrungsgemäss die besten Verkaufsangebote.
- Wir kennen die Verkäufer- und Käuferperspekte in- und auswendig und können deshalb aus einer neutralen Position zu einem Interessenausgleich beitragen.

Die Erfahrung aus vielen Transaktionen zeigt, dass der Beizug eines Vermittlers in den meisten Fällen zu einem besseren Verkaufspreis und einem rascheren Vertragsabschluss führt.

[Hier](#) finden Sie alle Vorteile eines Vermittlers auf einen Blick. Gerne unterstützen wir auch Sie bei der Suche bzw. dem Verkauf Ihrer Treuhandfirma.

Hier finden Sie weitere Hinweise darüber, wie Sie Ihre Treuhandfirma [gewinnbringend verkaufen](#) können.

Aktuelle Angebote

Nachstehend finden Sie unsere aktuellen [Verkaufsangebote](#):

Code	Standort	Jahresumsatz	Mitarbeiter	Spezielles
1215	Berner Oberland (Kurort)	CHF 1.0 Mio.	5-10	Sehr gut etabliert, Ertragsstark
1221	St. Gallen	CHF 250'000	1-3	In Vorbereitung
1219	Glattal (ZH)	CHF 2 Mio.	10-15	In Vorbereitung

Gerne stellen wir Ihnen ein Blindprofil zur Prüfung zu. Mail an info@acan.ch genügt. Allen registrierten Kaufinteressenten stellen wir laufend passende Blindprofile zu. Die [Registrierung](#) ist unverbindlich und kostenlos: www.treuhandmarkt.ch.

Alle aktuellen Verkaufsmandate sind auf unserer Webseite unter [„Treuhandfirmen Kauf“](#) ersichtlich. Wir sind zurzeit mit diversen Treuhandfirmen im Raum Zürich, Basel und Aargau im Gespräch. Neue Verkaufsmandate werden den registrierten Käufern jeweils umgehend zugestellt.

[weiter senden](#)
[Newsletter abmelden](#)

ACAN AG
Haldenstrasse 9
8712 Stäfa T +41 (0)44 222 11 00
info@acan.ch
www.treuhandmarkt.ch