



Der Verkaufsentschluss

Geschätzte Leserin, geschätzter Leser

Die Tage zwischen Weihnachten und Neujahr lassen uns innehalten und über unsere Wünsche und Lebensträume nachdenken.

Es ist eine gute Zeit, einen mutigen Schritt zur Verwirklichung der eigenen Ziele zu wagen, bevor uns die Routine des Alltags wieder einholt.

Gerade das Anpacken der eigenen Nachfolge im Unternehmen ist ein solch mutiger Schritt, der erfahrungsgemäss meist (zu) lange hinausgezögert wird. Eine gute Nachfolge kann kaum früh genug angepackt werden.

Haben Sie schon ein Vision für die Zeit danach? Ihre Berufserfahrung ist in der Ausbildung, in karitativen Organisationen und vielen Vereinen sehr wertvoll und gefragt. Oder möchten Sie endlich die ausgedehnte Weltreise in Angriff nehmen oder Ihr Hobby zum neuen Beruf machen?

Denken Sie darüber nach, solche Visionen können Ihre Energien wecken und Ihnen helfen, die Nachfolge zielgerichtet anzugehen.

In der heutigen Ausgabe zeigen wir Ihnen gerne auf, welche weiteren Vorteile Ihnen eine geregelte Nachfolge bringen können.

Wir wünschen Ihnen ein erfolgreiches 2014!

Mit den besten Grüßen

Amberg & Partner AG

Matthias Amberg



Verkaufsmotive

Die Gründe für einen Verkauf der eigenen Treuhandfirma können sehr unterschiedlich sein, und müssen keineswegs mit dem Erreichen des Pensionierungsalters zusammenfallen:

- Die zunehmende Komplexität lässt ein Zusammengehen mit einer grösseren Treuhandgruppe als sinnvoll erscheinen
- Sie haben noch genug Energie, um Ihren Lebenstraum zu verwirklichen (Weltreise, Auswandern, Hobby zum Beruf machen).
- Sie haben die Freude am Beruf oder der Selbständigkeit verloren, und möchten etwas Neues angehen, z.B. eine Kaderstelle oder eine Dozententätigkeit
- Sie möchten Ihr Pensum reduzieren, um mehr Zeit für Ihre Hobbies zu haben (Golfen, Segeln, Photographieren,)

Je konkreter Sie sich Ihre Zukunft ausmalen können, desto leichter fällt der Verkaufsentschluss.

Vorteile einer gut geplanten Nachfolge

Viele der Schritte für eine erfolgreiche Nachfolge erfordern viel Zeit, oft fünf Jahre oder mehr, zum Beispiel:

- Umstrukturierung / Umwandlung der Firma
- Sukzessive Dividendenbezüge
- Bereinigung der Aktionärsstruktur/Einbinden der Partner
- Beseitigung von (Haftplicht-, Steuer-)Risiken aus der Vergangenheit
- Schaffen von eigenständigen Strukturen, Aufbau eines Stellvertreters
- Auslagern/Verkaufen von Immobilien, nichtbetrieblichen Aktiven

Die rechtzeitige Inangriffnahme dieser Schritte führt neben meist massiven Steuervorteilen zu einem besseren Verkaufserlös. Zudem können sich Kunden und Mitarbeiter besser auf die Nachfolge einstellen, und last but not least: Sie können sich selber persönlich besser und länger auf die Zeit danach vorbereiten und sich darauf freuen.

Mehr über eine erfolgreiche Nachfolgeplanung lesen Sie in unserer neuen Checkliste Verkaufsentschluss auf unserer Website www.treuhand-markt.ch.

Gesucht: Treuhandfirmen im Grossraum Zürich und Zug

Wie Sie der aktuellen Kaufinteressentenliste auf www.treuhandmarkt.ch entnehmen können, suchen wir derzeit vor allem Treuhandfirmen in den Grossräumen Zürich und Zug.

Treuhandfirmen in diesen Regionen haben deshalb besonders gute Chancen, über den TREUHAND-MARKT rasch und effizient zu mehreren parallelen Kaufangeboten zu gelangen, unter Wahrung der absoluten Vertraulichkeit.

Aktuelle Verkaufsangebote

Aufgrund der grossen Nachfrage sind inzwischen vier Treuhandfirmen verkauft worden.

Sie finden die aktuelle Angebotsliste auf www.treuhandmarkt.ch.

Weitere Angebote aus dem Raum Nordwestschweiz, Mittelland und Zürich werden voraussichtlich im Februar/März 2014 dazukommen.

Mit Ihrer Registrierung als Kaufinteressent auf unserer Website www.treuhandmarkt.ch werden Sie laufend über neue Angebote informiert.

[weiter senden](#)
[Newsletter abmelden](#)

Amberg & Partner AG
Oberlandstrasse 12
8712 Stäfa T +41 (0)44 222 11 00
info@amberg-partner.ch
www.treuhandmarkt.ch